

Meine persönliche Eröffnungsbilanz

SEHR GEEHRTE GRÜNDERIN, SEHR GEEHRTER GRÜNDER!

Vor der Gründung eines eigenen Unternehmens, gibt es viele Dinge zu bedenken. Wir möchten Sie mit der folgenden Frage-Checkliste unterstützen, sich bereits vor unserem Gespräch einige Gedanken zu Ihrer Geschäftsidee zu machen und sie damit für sich selbst und andere greifbarer zu machen.

Bitte bringen Sie diesen Selbstcheck **unbedingt ausgefüllt** zur Beratung mit und geben diesen der/m BeraterIn.

Wir wünsche Ihnen viel Erfolg!

NAME:

UNTERNEHMENSIDEE:

Persönliche Voraussetzungen

1. Welches **Gewerbe** möchten Sie anmelden?
Erfüllen Sie die **gewerberechlichen Voraussetzungen**?

ja nein noch nicht bedacht

Gewerbe:.....

2. Welche **schulische und berufliche Qualifikationen** bringen Sie mit?
(relevante abgeschlossene Ausbildungen, Meisterprüfung, Unternehmerprüfung, betriebswirtschaftliche Kenntnisse, Führungserfahrung etc.)?

3. Haben Sie in der Branche, in der Sie sich in Zukunft selbstständig machen wollen, auch schon als Angestellte/r gearbeitet (**einschlägige Berufserfahrung**)? (wo, wie lange?)

4. Welche **Alllasten** sind derzeit vorhanden? (Kredite, Schulden, Exekutionen etc.)

Ihre Unternehmensidee

5. Beschreiben Sie ausführlich Ihre **Unternehmensidee**:

6. Beschreiben Sie bitte, was Sie hauptsächlich anbieten möchten (**Produkte/ Dienstleistungen**)? Wie hoch werden voraussichtlich Ihre Verkaufspreise sein?

7. Welche **Zusatzprodukte** und **Nebendienstleistungen** (Lieferung, Service, Montage etc.) möchten Sie sonst noch anbieten?

8. Wen möchten Sie als **Kunden** ansprechen? Wie lässt sich ein typischer Kunde von Ihnen beschreiben (Alter, Geschlecht, Wohnort, Privat/Firmenkunde, ...)? (Zielgruppe)

9. Warum sollten Kunden gerade zu Ihnen kommen und kaufen (**Vorteile**)? Wodurch heben Sie sich von der bestehenden Konkurrenz ab? (USP)

10. Wo wollen Sie Ihr Unternehmen gründen? (**Standort**, Geschäftslokal/Büro)

11. Welche **Konkurrenzbetriebe** befinden sich bereits am Markt? Wo? Was bietet die Konkurrenz konkret zu welchen Preisen an?

12. Wo kaufen Sie Ihre Waren/ Produkte ein? (**Lieferanten**)

13. Welche Formen der **Werbung** möchten Sie machen, um am Markt bekannt zu werden? (z.B. Zeitungsinserte, Eröffnungsveranstaltungen, Werbebriefe, Plakate, Flugzettel, Homepage,...)
Wie hoch werden die voraussichtlichen Kosten dafür sein?

14. Welche **Anschaffungen**/ Investitionen müssen Sie noch tätigen? Wie hoch werden voraussichtlich die Kosten dieser sein? (Büro/ Werkstatteinrichtung, PC, Waren, Ankauf eines Betriebsgebäudes, Maschinen, PKW)

15. Welche **laufenden Kosten** werden Ihnen voraussichtlich entstehen?
(z.B. Miete, Materialkosten, Telefon, Internet, Versicherung, Strom, Heizung, Fahrtkosten, Steuerberater, Büromaterial,...)

16. Wie hoch ist der gesamte Finanzierungsbedarf? Wie soll dieser gedeckt werden? (Eigenkapital, Kredit)

Wie gut sind meine persönlichen Voraussetzungen?

Selbstständigkeit ist nicht jedermanns Sache. Überprüfen Sie hier noch einmal kurz, ob die Voraussetzungen zum gegenwärtigen Zeitpunkt für den Schritt in die Selbstständigkeit ideal für Sie sind.

	Punkte Ja = 9 Punkte Eher ja = 6 Punkte Eher nein = 3 Punkte Nein = 0 Punkte
Ich habe mich in meinem neuen Beruf, dem Unternehmerberuf, mindestens genauso gut ausgebildet wie in meinem alten Beruf.	
Ich habe mir sehr viel Fachwissen in meinem Geschäftszweig aneignen können.	
Die berufsrechtlichen Voraussetzungen kann ich erfüllen.	
Ich kenne die Bedürfnisse und Probleme der Branche in der ich tätig sein werde und meiner zukünftigen Kund/innen sehr gut.	
Ich habe viel Erfahrung damit, welche Marketinginstrumente ich bei meinen zukünftigen Kund/innen einsetzen kann.	
Ich habe genügend Erfahrungen und Erfolge bei der Personalführung sammeln können.	
Ich konnte schon beweisen, dass ich auch in Stresssituationen in der Lage bin, die richtigen Entscheidungen schnell und zielsicher zu treffen.	
Ich habe schon gezeigt, dass ich flexibel genug bin, um gleichzeitig über mehrere Probleme den Überblick zu behalten.	
Ich bin offen genug, alte Gewohnheiten wirklich aufzugeben, um nach neuen Lösungen zu suchen.	
Ich finde privat und beruflich rasch Kontakt zu anderen Menschen.	
Ich habe schon genügend Durchsetzungsvermögen gegenüber Lieferanten, Kunden/innen und Konkurrent/innen beweisen können.	
Eventuell vorhandene Wissens- und/oder Erfahrungslücken kann ich bis zur tatsächlichen Gründung meines Unternehmens noch beseitigen.	
Meine privaten wirtschaftlichen Verhältnisse sind zum gegenwärtigen Zeitpunkt für eine Unternehmensgründung geradezu ideal.	
GESAMTE PUNKTEANZAHL:	

105 und mehr Punkte	Sie sind sehr gut vorbereitet, wenn Sie 105 oder mehr Punkte erreicht haben.
78 – 104 Punkte	Wenn Sie zwischen 78 und 104 Punkte erreicht haben, müssen Sie noch an sich arbeiten.
weniger als 78 Punkte	Haben Sie weniger als 78 Punkte erreicht, werden Sie Glück brauchen und sich Ihren Erfolg sehr schwer erarbeiten müssen – aber nichts ist unmöglich, wenn man es wirklich will!

Steht meine Familie voll hinter meiner Idee?

Die Unterstützung durch die Familie ist beim Schritt in die Selbstständigkeit besonders wichtig. Überprüfen Sie mit der folgenden Checkliste, ob ihre familiäre Situation zum gegenwärtigen Zeitpunkt für eine Unternehmensgründung ideal ist. Nutzen Sie diese Checkliste aber auch dazu um festzustellen, was in diesem Zusammenhang besonders wichtig ist – und arbeiten Sie daran.

	Punkte Ja = 9 Punkte Eher ja = 6 Punkte Eher nein = 3 Punkte Nein = 0 Punkte
Ich habe mit meiner Familie über die bevorstehende Veränderung unserer Lebenssituation bereits ausführlich diskutiert.	
Dabei haben wir offen und ehrlich alle Für und Wider genauestens analysiert.	
Mein Partner bzw. meine Partnerin ist mit meinem Vorhaben voll einverstanden.	
Er/Sie kann sich damit voll identifizieren.	
Ich bin aufgrund meiner familiären Situation in der Lage, meine volle Kraft dem Unternehmen zu widmen.	
Meine Familie und ich sind sicher, dass wir das, was mit der Unternehmensgründung auf uns zukommt, nicht unterschätzen.	
Mit einem geringeren Einkommen in den nächsten fünf Jahren hat meine Familie kein Problem.	
Meine Kinder sind in einem Alter, in dem sie schon verstehen können, warum ich in den nächsten Jahren kaum Zeit für sie haben werde.	
GESAMTE PUNKTEANZAHL:	

65 und mehr Punkte	Sie haben 65 oder mehr Punkte erreicht? Dann können Sie getrost mit der Unterstützung Ihrer Familie rechnen.
43 – 64 Punkte	Wenn Sie zwischen 43 und 64 Punkte erreicht haben, müssen Sie viel Aufklärungs- und Überzeugungsarbeit bei Ihrer Familie leisten.
weniger als 43 Punkte	Sie sollten sich dringend überlegen, ob Sie Ihr Vorhaben zum gegenwärtigen Zeitpunkt wirklich entgegen dem Willen Ihrer Familie realisieren möchten.